

OneShot

visite ton shop :

Beyond the fog

Une des plus belles boutiques de cigarette électronique se trouve à Royan. Tenue par un couple de passionnés, il est difficile d'en sortir une fois que l'on y a mis les pieds.

Par Matt La Batte

Photo : Yoshi Power Shot





Comment t'est venu le déclic de la vape ?

La première fois c'était en 2011. J'étais prof de golf et tout le staff fumait. Le patron a décidé d'acheter une Ego T, du coup tous les employés ont acheté une Ego T. Moi ça n'a pas marché car je fumais énormément. Je faisais aussi partie de groupes de musique, et je liais la musique, l'alcool et la cigarette comme plaisirs communs. De plus, la ecig de mon patron a explosé au bout d'une semaine, donc je n'ai vapé qu'une semaine. J'ai repris la vape et l'ai lâchée plusieurs fois jusqu'au moment où j'ai vraiment arrêté la cigarette, il y a 2 ans aujourd'hui.

Ton passage de consommateur à acteur de la vape : l'envie de monter un shop.

Il y a 3 ans, je fumais encore un paquet de clopes par jour, et je vapotais le soir. Lors d'un voyage aux USA avec des potes, je suis entré dans un shop. Les vendeurs ont passé 2 h avec moi, en m'expliquant tout de A à Z. En sortant je me suis dit que je voulais faire ça. De retour en France

avec un ami, je suis allé à Lyon pour le Vapexpo. J'ai rencontré les reviewers que je voyais sur YouTube, cela m'a décidé à monter ma boutique et arrêter définitivement la cigarette.

À la base, je devais monter le magasin à Paris, mais pour des raisons familiales, j'ai finalement décidé de faire ça à Royan. Ce fut finalement un choix judicieux car c'est une station balnéaire qui accueille beaucoup de monde 6 mois dans l'année.

Et il n'y avait que 3 boutiques « catastrophiques » (où j'allais, faute de mieux).

J'ai visité un local dans lequel il y avait tout à faire, mais je m'y voyais... alors je me suis lancé ! Pour la déco je me suis inspiré des shops américains car j'ai

séjourné aux États-Unis pendant pas mal de temps. J'ai aussi mis ma touche personnelle en utilisant des meubles de chez moi. J'étais vraiment parti pour faire

american style : liquides ricains, mods méca, etc... Une ambiance « Bar jazz à l'américaine », amener l'esprit boutique américaine à Royan. Depuis j'ai refait 4 fois des aménagements, pour améliorer le confort de vie et pour qu'une seule personne puisse travailler sans laisser une file d'attente dehors et sans qu'aucun client ne

**« IL Y AVAIT
3 BOUTIQUES
« CATASTROPHIQUES »
(OÙ J'ALLAIS, FAUTE DE
MIEUX), C'ÉTAIT
FINALEMENT UN CHOIX
JUDICIEUX. »**

soit mis de côté.

Tes succès et tes premières erreurs.

J'ai fait un carton avec les juices en 50 ml en 0 nicotine américains et malaisiens car les autres boutiques ne les proposaient



pas. Cela m'a coûté de leur part des rumeurs comme quoi je vendais des liquides remplis de saloperies. J'en ai pris conscience après... Finalement la cigarette électronique, je n'y connaissais pas grand-chose. J'avais commencé le reconstructible seulement 2 ou 3 mois avant d'ouvrir la boutique. Je vapotais sur des liquides « sales » et sur des TF8, etc. Sans me soucier du goût, de la santé et de tout ce qui concerne vraiment la vape ; ça j'ai vraiment appris au jour le jour et surtout avec la formation que j'ai faite auprès de Jacques Le Houezec.

Pour les primo, je proposais du 10 ml de chez Flavour Power, qui était un ami à moi.

Après ces succès et ces erreurs, comment as-tu évolué ?

J'avais acheté un Taifun et un Kayfun. J'ai testé avec mon liquide préféré et le rendu ne me plaisait pas du tout. Puis un ami à moi a testé et préféré ce jus sur le Kayfun 5 plutôt que sur mon dripper à 150 W. Là, je n'ai pas compris. Du coup, j'ai laissé mes drippers pendant 2-3 mois pour retrouver le goût sur le Kayfun, et j'ai finalement compris pourquoi il avait aimé.

Ensuite j'ai rencontré Florent, et tout s'est enchaîné. Le drapeau américain a été remplacé par un drapeau allemand... Maintenant je travaille avec les gammes de PIPELINE France, Petit Nuage, Ekoms, quelques liquides de chez Curieux, Jacky Spank parce c'est un copain... Pour résumer, j'ai 70% de liquide PIPELINE et 30% d'autres liquides français.

Quels sont tes prochains défis ?

D'ici un an ouvrir mon shop à La Rochelle, sur le même modèle que celui de Royan. Puis, d'ici 2-3 ans, si la boutique de La Rochelle fonctionne, continuer avec un shop à Bordeaux.

Quelles sont les valeurs que tu veux véhiculer, ton engagement dans la vape ?

En premier lieu, des liquides propres. Ensuite, contrairement à d'autres boutiques, je ne suis pas du tout contre les marques comme MyBlu, avec qui je travaille ; ni contre le fait que les buralistes vendent du matériel et des liquides. Pour moi toutes les Blu, JUUL et autres sont nécessaires au développement de notre activité.

Je suis pour de bons liquides, de bons matériels aux bons prix, des tirages serrés (MTL), et des kits pas chers pour que les gens mettent un premier pied dedans et qu'ensuite, si ça leur plaît, ils passent sur des matériels un peu plus perfectionnés. J'essaie de faire

**« JE SUIS POUR DE
BONS LIQUIDES, DE
BONS MATÉRIELS
AUX BONS PRIX (...)
POUR QUE LES GENS
METTENT UN PREMIER
PIED DEDANS »**

Highlight ton shop / Beyond the fog

démarrer la plupart de mes clients sur un petit matériel, puis de les faire évoluer vers une Pico/Nautilus et enfin, s'ils le veulent sur un reconstructible, genre Flash e Vapor. Pour moi, l'arrêt du tabac est vraiment acté quand on est sur reconstructible.

Comment vois-tu l'avenir de la vape en shop ?

Plutôt optimiste. Même avec la concurrence des buralistes. Si des gens passent à la vape avec une ecig de bureau de tabac et qu'ils veulent aller un peu plus loin, ils iront alors en shop de cigarette électronique, sachant que les buralistes n'auront pas forcément le temps de s'occuper d'eux.

Ma seule crainte, c'est que si les grosses entreprises de tabac investissent vraiment dans la vape, on risque d'avoir une taxe sur la cigarette électronique. J'ai moins peur, comme en Belgique de ne pas pouvoir faire goûter les liquides, que d'une taxe comme pour le tabac.

As-tu quelque chose que tu voudrais mettre en avant en ce qui concerne ta boutique ?

Je pense être le seul en Poitou-Charente à proposer 180 liquides en test en libre-service dans la boutique, et les gens ont l'air d'apprécier.

OÙ RETROUVER CE SHOP ?

MK-Beyond the fog
5 Place Charles de Gaulle,
17200 Royan

